

Arkusz opisu przedmiotu do Katalogu Przedmiotów ECTS

1 Nazwa przedmiotu: Psychologia społeczna

2 Kod przedmiotu
14.4 III 3/6 003

3 Formuła przedmiotu
wykład, ćwiczenia

4 Typ przedmiotu
ograniczonego wyboru

5 Liczba punktów ECTS: 4

6 Poziom przedmiotu
średnio-zaawansowany

7 Semestr: III rok, VI semestr

8 Liczba godzin w semestrze

9 Liczba godzin w tygodniu

Wyk.	Ćw.	Lab.	Sem.	Sam oksz	Wyk.	Ćw.	Lab.	Sem.	Sam oksz
------	-----	------	------	-------------	------	-----	------	------	-------------

15	30	-	-	-	1	2	-	-	-
----	----	---	---	---	---	---	---	---	---

10 Język nauczania: polski

11 Wykładowca: mgr Agnieszka Łukaszuk

12 Wymagania wstępne

Znajomość funkcjonowania człowieka w środowisku społecznym

13 Cel nauczania

Poznanie i wyjaśnienie psychospołecznych uwarunkowań funkcjonowania ludzi w różnych sytuacjach społecznych

Efekty kształcenia: Student posiada wiedzę pozwalającą definiować i tłumaczyć zachowania społeczne w ramach różnych koncepcji teoretycznych. Potrafi adekwatnie analizować i interpretować zachowania osób będących pod bezpośrednim lub pośrednim wpływem społecznym.

14 Program nauczania

WYKŁADY:

1. Psychologia społeczna jako nauka. Przedmiot psychologii społecznej. Problemy podejmowane przez psychologię społeczną.
2. Metody badawcze w psychologii społecznej. Obserwacja, eksperyment.
3. Człowiek w sytuacji społecznej. Spostrzeganie innych ludzi. Poznanie społeczne.
4. Grupa społeczna. Struktury grupowe. Struktura i funkcjonowanie grupy.
5. Zachowanie się człowieka w interakcjach społecznych. Atrybucje- przypisywanie ludziom przyczyn ich zachowania
6. Atrakcyjność interpersonalna. Teorie atrakcyjności interpersonalnej. Determinanty atrakcyjności
7. Stereotypy i uprzedzenia
8. Konflikty interpersonalne i sposoby ich rozwiązywania
9. Społeczna psychologia samospełniającego się proroctwa.
10. Konformizm i posłuszeństwo.
11. Zachowania prospołeczne. Dlaczego ludzie pomagają innym
12. Komunikacja werbalna i niewerbalna. Czynniki zwiększające efektywność komunikowania się
13. Agresja. Teorie, wyznaczniki, kontrola agresji

14. Tożsamość i współzależność. Tożsamość jako przedmiot psychologii. Tożsamość dostępna samemu sobie. Tożsamość społeczna i osobista

ĆWICZENIA:

1. Subkultury młodzieżowe
2. Mechanizm dysonansu poznawczego, czyli jak poradzić sobie z nieprzyjemnym napięciem emocjonalnym
3. Poznanie społeczne, czyli jak myślimy o rzeczywistości społecznej
4. Spostrzeganie innych, czyli w jaki sposób tworzymy wyobrażenia o innych ludzi
5. Procesy grupowe. Facylitacja społeczna, próżniactwo społeczne. Podejmowanie decyzji w grupie
6. Bezradność społeczna, bezradność wyuczona a bunt i nonkonformizm
7. Postawy. Zmiana postaw za pomocą perswazji. Prawa i techniki perswazji
8. Rozumienie siebie i świata społecznego. Atrakcyjność interpersonalna, autoprezentacja, ingracjacja
9. Samowiedza- jak poznajemy siebie
10. Ocenianie innych, moralność, sprawiedliwość; wpływ schematów na ocenianie
11. Mechanizmy wpływu społecznego i główne techniki manipulacji społecznej
12. - reguła wzajemności
 - reguła kontrastu
 - reguła niedostępności
 - reguła społecznego dowodu słuszności
 - reguła lubienia i sympatii
 - reguła autorytetu
 - reguła zaangażowania i konsekwencji
13. Asertywność
14. Miłość i związki romantyczne jako fenomen psychologiczny
15. Negocjacje. Pojęcie negocjacji i ich znaczenie w życiu społecznym, fazy procesu negocjacji i ich specyfika. Style negocjacji
16. Zasady skutecznych negocjacji. Ćwiczenia negocjacyjne
17. Konflikt. Struktura konfliktu. Metody rozwiązywania konfliktu sposobami negocjacyjnymi: mediacje, arbitraż

15 Metody dydaktyczne:

Prezentacje multimedialne, filmy, wykład problemowy, praca w grupach.

16 Zalecana literatura i materiały pomocnicze

Literatura podstawowa:

1. Alert R. M, Aronson E., Wilson T. Psychologia społeczna. Serce i umysł. Zys i S- ka. Poznań 2007.
2. Cialdini R. Wywieranie wpływu na ludzi. Gdańskie towarzystwo psychologiczne Gdańsk 2004
3. Aronson E. Człowiek istota społeczna. Wydawnictwo Naukowe PWN. Warszawa 2006.

Literatura uzupełniająca:

1. Zimbardo P., Ruch F. psychologia i życie. PWN, 2002
2. Wojciszke B. Psychologia miłości. GWP. Gdańsk 2009
5. Nęcki Z. Komunikowanie międzyludzkie. Kraków 2000.
6. Fisher R., Ury W. Dochodząc do TAK. Negocjowanie bez poddawania się, przekł. R.A. Rządca. Warszawa 1991.

17 Metody i formy oceny pracy studenta

Obecność i aktywność na zajęciach.

Ćwiczenia –kolokwia w trakcie i na koniec semestru.

Wykłady – egzamin na koniec semestru.